ANEXO I

MEMORIA DE LA ACTIVIDAD EMPRESARIAL

DATOS DEL PROMOTOR/ES

Nombre:	Apellidos:		
DNI:	Domicilio:		
Localidad:	1	Código Postal:	
Fecha de Nacimiento:		Teléfono:	
	T		
Nombre:	Apellidos:		
DNI:	Domicilio:		
Localidad:	'	Código Postal:	
Fecha de Nacimiento:		Teléfono:	
Nombre:	Apellidos:	Apellidos:	
DNI:	Domicilio:		
Localidad:	-	Código Postal:	
Fecha de Nacimiento:		Teléfono:	
Nombre:	Apellidos:		
DNI:	Domicilio:	Domicilio:	
Localidad:		Código Postal:	
Fecha de Nacimiento:		Teléfono:	
DATOS DEL PROYECTO			
Nombre de la Empresa:		CIF/NIF:	

Sector de Actividad:			
Dirección:			
Localidad:			CP:
Teléfono:		Fax:	•
Forma Jurídica:			
Fecha de constitución:			
Fecha prevista de Inicio de Actividades:			
Nº de socios:	Nº de :	socios trabajado	ores:
Nº de personas contratadas:			
Correo Electrónico:			
	•	•	

Descripción del proyecto:

Desarrollo de la actividad a realizar, características más singulares, etc.

Descripción del promotor/res:

(Experiencia personal, formación, Cualidades, etc.)

1 Es	tudio de Mercado.
Me	ercado.
*	¿Cuál es el mercado y sus características? Evolución en los últimos años.
*	Ámbito geográfico.

❖ ANÁLISIS EXTERNO. <i>OPORTUNIDADES Y AMENAZAS</i>	
* ANALISIS EXTERNO. OF ORTONIDADES TAMENAZAS	
Macroentorno:	
Factores demográficos, económico, jurídicos, socioculturales, tecnológicos, políticos que puedan afectar a la actividad.	ambientales,
Microentorno:	
<u>Clientes</u>	
> ¿Cuáles son sus clientes potenciales?	

Competencia. Identifique a la competencia por:				
Características de sus productos/servicios.				
¿Quiénes son sus empresas competidoras?				
ANÁLISIS INTERNO. <i>PUNTOS FUERTES Y DÉBILES.</i>				

	Analice los puntos fuertes y débiles de su empresa:			
	>	Puntos Fuertes:		
	>	Puntos Débiles:		
2	Pla	n de Marketing		
*	que	oducto o Servicio. Describa brevemente cuales son las líneas del producto o servicio e se ofrecen en este negocio y mercado. Asimismo cuales son las necesidades que etende cubrir con sus productos o servicios.		

*	Precio. Cómo se fijan los precios de mercado y el margen de beneficios aplicado durante los primeros años. Ej: según costes, precios de la competencia, etc.
*	Distribución. Cómo se comercializa el producto: directamente, a través de canales de distribución, intermediarios

❖ Acciones de Marketing. Acciones de promoción utilizadas (publicidad, relaciones públicas, promociones, descuentos, etc ...) y coste de las misma desglosado.

PRESUPUESTO DE MARKETING			
CONCEPTO	COSTE (AÑO 0)	COSTE (AÑO 1)	

PUBLICIDAD	
(Prensa, Radio, Televisión, Revistas especializadas, buzoneo, vallas, etc.)	
PROMOCIÓN DE VENTAS	
(Tarjetas de visitas, etiquetas, bolsas, regalos, etc.)	
FERIAS Y EXPOSICIONES	
OTROS	

3.- Plan de Producción.

❖ Procesos. Describa los aspectos siguientes: Procesos de producción, organización en cada proceso, tecnologías de la producción...

Si se trata de una prestación de servicios, describir el circuito de prestación de servicios: fases del mismo, quién las va a llevar a cabo, recursos necesarios,...

❖ Aprovisionamiento y gestión de las existencias. Principales proveedores de las materias primas y suministros necesarios. Volumen de pedido, precio, calidad, plazo de entrega, forma de pago, facilidades de compra, etc.

	Ubicación e infraestructuras Local. Necesidades de instalaciones físicas. En compra o en alquiler. Descripción y coste.
*	Maquinaria, mobiliario, equipo informático, herramientas. Qué tipo de equipamiento y mobiliario se necesita. Descripción y coste.

*	Vehículos necesarios. Descripción y coste.
5	Plan de Recursos Humanos.
*	FORMA DE ORGANIZACIÓN. Descripción de la empresa en relación al número de socios capitalistas y/o trabajadores de la sociedad así como en el régimen al que pertenecen y funciones desempeñadas por los socios. Detalle del número de puestos de trabajo por cuenta ajena creados o previsión de los mismos.

6.- Plan Económico Financiero

1. PLAN DE INVERSIONES INICIALES

INVERSIONES INICIALES	IMPORTE
Gastos de establecimiento/constitución	
(Constitución legal, licencias, asesoría, marketing de lanzamiento, etc)	
Derechos de traspaso, patentes, marcas	
Aplicaciones informáticas	
Edificios, locales y terreros	
(Asociados a la adquisición)	
Instalaciones técnicas, maquinaria y herramientas (relacionadas con el negocio a desarrollar)	
Otras instalaciones, utillaje y mobiliario	
Equipos informáticos	
Elementos de transporte	
Fianzas y depósitos (alta de suministros)	
Otras inversiones y gastos	
Existencias Iniciales (Compras necesarias para iniciar la actividad)	
Tesorería (Provisión de fondos)	
TOTAL	

2. PLAN DE FINANCIACIÓN

1.	RECURSOS PROPIOS Capital (Aportaciones propias)	
	Aportaciones no dinerarias	
2.	RECURSOS AJENOS	
	Préstamos bancarios	
	Otros préstamos/créditos	
	TOTAL FUENTES DE FINANCIACIÓN	

✓ Explicar detalladamente las condiciones financieras del préstamo. Entidad financiera, plazo de amortización, tipo de interés aplicado, préstamo subvencionado, etc.

3. CUENTA PREVISIONAL DE RESULTADOS

	Cuantía	Cuantía
A Gastos	Año 0	Año 1
A.1. Compras		
Material a consumir		
A.2. Gastos de personal (Sueldos y Seguridad Social)		
A.3. Gastos de establecimiento/constitución		
A.3. Gastos de Administración		
Alquileres		
Suministros (luz y agua)		
Teléfono		
Material de Oficina		
Primas de Seguros		

A.4. Gastos de Promoción		
Publicidad y promoción		
A.5. Gastos de Distribución		
Transportes		
Envases y embalajes		
A.6. Otros gastos		
Reparación y conservación		
Otros gastos		
A.7. Financieros		
De préstamos		
De líneas de descuento		
De negociación de efectos, etc		
A.8. Impuestos		
A.9. Amortizaciones		
TOTALES A		
	Cuantía	Cuantía
B. Ingresos	Año 0	Año 1
B.1. Ventas *		
B.2. Otros Ingresos		

Nota: Intentar desglosar todos los apartados y subapartados.

✓ Indicar brevemente cómo se han calculado los Ingresos por las ventas.

4. PREVISIÓN DE TESORERÍA Previsión de cobros y pagos

	1	2	3	ıπ	4	5	6	2Т	7	8	9	3Т	10	11	12	4Т	TOTAL
SALDO INICIAL (A)		0	0		0	0	0		0				0	0	0		
PREVISIÓN DE COBROS		-	-	-				-									
Ventas																	0
IVA Repercutido																	0
Prestamos																	0
Subvenciones																	0
Otros Ingresos																	0
TOTAL COBROS (B)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PREVISIÓN DE PAGOS			•							•							
Gastos 1º																	
Establecimiento Inversiones																	0
Proveedores																	0
Sueldos																	0
Seguridad Social																	0
Publicidad y promoción																	0
Prima de seguros																	0
Alquileres																	0
Suministros (luz y agua)																	0
Material Oficina																	0
Teléfono																	0
Tributos																	0
Transportes																	0
Rep. y conservación																	0
Gastos Financieros																	0
Servicios profesionales																	0
IVA soportado																	0
TOTAL PAGOS (C)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SALDO (A+B-C)	0	0	0		0	0	0		0	0	0		0	0	0		

5. BALANCE DE SITUACIÓN

	ACTIVO] [MONIO Y PASIVO
1	Año 0	Año 1	1 1	Año 0	Año 1
Activo no corriente			Patrimonio neto		
Inmovilizado			Capital Social		
Material					
Inmovilizado			Reservas		
Intangible					
Inversiones			Resultados del		
Inmobiliarias			ejercicio		
(-) Amortización			Pasivo no corriente		
Acumulada					
Activo corriente			Deudas con entidades de crédito a l/p		
Existencias			Acreedores a l/p		
Clientes			Pasivo corriente		
Deudores			Deudas con entidades de crédito a c/p		
Tesorería			Acreedores a c/p		
			Proveedores		
TOTAL ACTIVO			TOTAL PASIVO		

7. FORMA JURÍDICA Y PUESTA EN MARCHA

Forma Jurídica. Defina cual va a ser la forma jurídica de su nueva empresa. Indicar el número de socios o promotores. Régimen de la Seguridad Social en que se encuentran.

ANEXO II

DECLARACIÓN RESPONSABLE

De conformidad con la Resolución de convocatoria y demás normativa de aplicación, en su propio nombre y/o en el de la Entidad representada:

- 1. Declaro no haber sido condenado ni sancionado mediante sentencia o resolución firmes a la pérdida de la posibilidad de obtener subvenciones.
- 2. Declaro no haber solicitado la declaración de concurso, no haber sido declarado insolvente en ningún procedimiento, no haber sido declarado en concurso ni estar sujeto a intervención judicial, así como no estar inhabilitado conforme a la Ley Concursal.
- 3. Declaro no haber sido declarado culpable para la resolución firme en cualquier contrato celebrado con la Administración ni estar incurso en algún supuesto de incompatibilidad de acuerdo con la normativa de aplicación.
- 4. Declaro no tener residencia fiscal en un país o territorio calificado como paraíso fiscal.
- 5. Declaro hallarme al corriente de pago de obligaciones por reintegro de subvenciones con el Estado, con la JCyL y con el Ayuntamiento de Miranda de Ebro, comprometiéndome a comunicar en cualquier momento la existencia de deudas por reintegro de subvenciones.
- 6. Declaro no estar incurso en alguna de las causas de prohibición para percibir subvenciones establecidas en el artículo 13 de la Ley General de Subvenciones.
- 7. Declaro cumplir todas y cada una de las obligaciones establecidas en artículo 14 de la Ley General de Subvenciones.
- 8. Declaro no haber percibido ayuda por la misma actividad.

Declaro concurrencia de ayudas, a efectos de su inscripción en el Registro de Ayudas:

SUBVENCIONES PARA EL MISMO PROYECTO: (nombre del proyecto)

ORGANISMO	IMPORTE CONCEDIDO	FECHA

SUBVENCIONES PARA OTROS PROYECTOS EN LOS ÚLTIMOS AÑOS, ACOGIDAS A MINIMIS

ORGANISMO	IMPORTE CONCEDIDO	FECHA

SOLICITA, a la vista los requisitos exigido refiere la solicitud acompañan y los que	os en la misn y DECLARA	na, le sea conced que los datos y	ida la ' la do	subvención a qu	ie se
En	, a	. de	de .		
I	Fdo.:				
•					

Ilma. Sra. Alcaldesa- Presidenta del Excelentísimo Ayuntamiento de Miranda de Ebro